

NOTA DE PREMSA

L'AREB comunica que el 29 d'octubre de 2015 es va iniciar el procés de venda de Vall Banc, S.A.U.

Aquest procés de venda tindrà lloc de forma paral·lela a la implementació de les darreres mesures de resolució que queden pendents d'acord amb el Pla de resolució de Banca Privada d'Andorra, S.A. (BPA).

D'acord amb la Llei 8/2015, del 2 d'abril, de Mesures urgents per implantar mecanismes de reestructuració i resolució d'entitats bancàries, l'objectiu del procés és seleccionar l'oferta que suposi l'ús més efectiu dels recursos públics, subjecte a determinades condicions i criteris, i mitjançant un procediment competitiu, transparent, objectiu i no discriminatori.

El procés de venda comprèn, en principi, tres fases:

1. Indicació d'interessos

Amb l'assessorament de Key Capital Partners, l'AREB va convidar a qui pogués interessar a presentar declaracions d'interès per escrit en el procés de compra. Les declaracions d'interès seran analitzades tenint en compte determinats criteris definits amb l'objectiu de seleccionar els potencials compradors que estarien convidats a participar a la segona fase del procés. La data límit per presentar les declaracions d'interès es va fixar en dilluns 9 de novembre del 2015.

2. Ofertes vinculants

Un cop seleccionats per a la segona fase del procés, els compradors disposaran d'un període de temps per dur a terme un procés de due diligence sobre Vall Banc S.A.U. previ a la presentació de les ofertes vinculants.

3. Fase final

En la fase final, l'AREB, assistida per Key Capital Partners, avaluarà les ofertes rebudes i d'acord amb els criteris establerts prèviament seleccionarà l'oferta guanyadora. La ponderació dels criteris de selecció haurà estat comunicada als compradors convidats a participar en la segona fase del procés. La selecció de l'oferta guanyadora quedarà subjecta a l'acceptació del contracte de compravenda per part del comprador.

Un cop decidida l'oferta guanyadora, l'INAF determinarà la idoneïtat del comprador seleccionat.

Key Capital Partners actua com a entitat de contacte per als possibles compradors, de manera que qualsevol comunicació relativa al procés de venda haurà de dirigir-se exclusivament a Key Capital Partners, que ha de ser considerat l'únic interlocutor en aquesta operació.